



Informatie Basiscursus Contract- & Leveranciersmanagement 15 september 2021

De heer Robert Coolen van Coordinate Inkoopmanagement verzorgt al vele jaren met succes de cursus Contract- en Leveranciersmanagement voor SIM.

‘Een aantal van onze leveranciers komt gedurende de contractduur de afspraken niet na: de performance loopt terug, kosten stijgen, en/of de relatie komt onder druk te staan’

Hoe ga je om met leveranciers tijdens de COVID-19 crisis?

Introductie

Steeds vaker worden activiteiten uitbesteed aan bedrijven die daarin gespecialiseerd zijn. Leveranciers hebben dan een grote invloed op het behalen van de organisatiedoelstellingen. Professioneel Contract- en Leveranciersmanagement is een kritische succesfactor om de doelstellingen op het gebied van kostenreductie, kwaliteit- & risicoborging en waardecreatie ook daadwerkelijk te realiseren gedurende de looptijd van de overeenkomst!

Het bepalen van de juiste inkoopstrategie, het opstellen van een kwalitatief goed programma van wensen & eisen, de leveranciersselectie en de vertaling hiervan naar een passend contract vraagt de nodige deskundigheid. Echter dan begint het ‘spel’ pas, waar het vooral ook gaat om de knikkers!

Deze interactieve praktijkcursus gaat over ‘professioneel opdrachtgeverschap’ in de fase voor, tijdens en na de contracteringsfase. De basisprincipes van het inkoopproces worden behandeld, er wordt per fase ingezoomd op contract- en leveranciersmanagement.

Onderwerpen basiscursus Contract- en Leveranciersmanagement SIM (CM & LM)

- Definities CM & LM
- Trends en ontwikkelingen CM & LM
- Aanleiding CM & LM
- Toegevoegde waarde CM & LM
- Inkoopproces (basis)
- Inkoopportfolio en accountportfolio
- CM & LM in het inkoopproces
- Stakeholders bij het inkoopproces
- Rollen en verantwoordelijkheden van functionarissen bij het inkoopproces (RASCI)
- Soorten contracten
- Opbouw van een contract
- Service level agreement
- Algemene voorwaarden
- Implementatie contractbeheer en –management
- Agentschaps- en Transactiekostentheorie
- Van doelstelling naar (kritische) prestatie indicator
- Prestatiemeting
- Leveranciersontwikkeling
- Focus op de leverancier, welke contracten ga ik managen?
- Zelfdiagnose CM & LM

Cursusmaterialen

De heer Coolen is medeauteur van het boek 'Contract- en Leveranciersmanagement, samen werken aan de relatie en de prestatie'. U ontvangt dit boek en de cursusmap bij aanvang van de cursus.

Voor wie?

Deze cursus is gericht op de inkoper, contractmanager en de (facilitair) manager die de rol heeft van opdrachtgever voor uitbestede diensten.

Doelstelling

Na afloop van deze basiscursus kunt u de aangereikte bouwstenen toepassen in uw organisatie. U bent op de hoogte hoe u contracten registreert en bewaakt. Dit is de basis van contract- en leveranciersmanagement. U weet hoe u de randvoorwaarden kunt scheppen waardoor leveranciers optimaal kunnen/ moeten presteren in relatie tot de kosten, gedurende de looptijd van de overeenkomst en op basis van de principes van relatie- en prestatie management.

Datum en locatie/ lunch

De cursus wordt gegeven op woensdag 15 september 2021 van 09.00 – 16.30 uur.
Er wordt gezorgd voor een lunch.

Locatie:

SIM Opleidingsruimte:
Thomas Regout International
Industrieweg 40
6219 NR Maastricht

Inschrijven en kosten

Aanmeldingen voor 1 augustus 2021 ontvangen een korting van €50,-!

De kosten van deze cursus (1 dag) zijn € 649,00 excl. BTW incl. lunch. Wees er snel bij, er zijn maar een beperkt aantal plaatsen beschikbaar!

Aanmelden is mogelijk d.m.v. het versturen van een e-mail naar secretariaatsim@lww.nl. Mocht u na aanmelding toch verhinderd zijn, laat ons dit dan uiterlijk 1 september 2021 schriftelijk weten. Daarna zijn wij helaas genoodzaakt de kosten voor de cursus in rekening te brengen (u mag wel een vervanger voor deze cursus sturen).